

Accountmanager MKB verzekeringen regio Noord-Holland

Functieomschrijving

Jij bent het eerste 'gezicht' voor onze relaties in jouw regio! Je weet zakelijke relaties aan ons te binden, maar kan je ook acquireren? Heb je werkelijk interesse in de behoeften van de klant en in wat er speelt in zijn bedrijf? Dan zoeken wij jou!

Wat ga je doen?

Samen met je collega's uit de binnen- en buitendienst streef je ernaar om verzekeringen voor onze zakelijke relaties gemakkelijk te maken. Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor een bestaande portefeuille in jouw regio. Daarnaast acquireer je nieuwe (zakelijke) relaties in jouw marktgebied. Je zorgt bij elke klant voor een (verzekerings-) advies op maat.

- Via professionele onderhandelingen speel je in op de behoeften van klant en prospect;
- Je brengt offertes uit;
- Periodiek doorlichten van de bestaande portefeuille en waar nodig, op het gewenste kwaliteitsniveau brengen.
- Je benadert zelf nieuwe prospects met gebruik van je accountplan en je netwerk;
- Je bent de spilfiguur voor je eigen klanten en prospects. Jij bent de toegevoegde waarde en daar ben je je bewust van!
- Je bent verantwoordelijk het opzetten en uitvoeren van commerciële acties.
- Je draagt actief bij aan de ontwikkeling van het te voeren beleid binnen jouw discipline en hebt een actieve rol in het team.

Functie-eisen

Wie zoeken we?

Je hebt een afgeronde MBO/HBO opleiding met enkele jaren relevante werkervaring binnen hetzelfde vakgebied;

- Je bent in het bezit van minimaal een diploma WFT basis en WFT schade particulier en WFT Schade zakelijk, WFT Vermogen en WFT Inkomen. Indien je een module mist dan ben je bereid deze te halen.
- Daarnaast heb je zeer goede kennis van verzuimverzekeringen.
- Je hebt het vermogen om de behoefte van de klant te 'lezen' en weet dit te vertalen naar concrete oplossingen
- Je bent commercieel en klantvriendelijk ingesteld
- Je bent woonachtig in de betreffende regio
- Je hebt hierdoor kennis van de regionale markt en bent graag bezig met het onderhouden en uitbreiden van je netwerk
- Je bent pro actief en hebt een stevige persoonlijkheid
- Je hebt een collegiale houding en bent klant- en kwaliteitsgericht

Pas je bij ons team?

Je bent een echte aanpakker en doorzetter, die niet bang is voor concurrentie in de markt. Jij bent immers de specialist voor de (vers)ondernemer. Je bent commercieel sterk en weet verhoudingen snel in te schatten. Je toont initiatief, creativiteit en zoekt zelfstandig naar mogelijkheden om je portefeuille verder uit te breiden.

Mercurius is een landelijk werkende en zelfstandige verzekeringsmaatschappij met 35 medewerkers. Wij adviseren het midden- en kleinbedrijf, met name de vers-branche, op het gebied van schade- en levensverzekeringen.

Ben jij de doorzetter waar wij naar op zoek zijn, richt dan je reactie aan :

Mercurius Verzekeringen

T.a.v. Jeroen M.A. Bol hoofd buitendienst
Postbus 94
3860 AB Nijkerk

Tel. 06-50899129

j.bol@mercuriusnv.nl