



## 'WIJ HELPEN BAKKERS OM SLIM OM TE GAAN MET RISICO'S. Dat is waar wij al 100 jaar goed in zijn'

VERZEKEREN IS NIET HET MEEST SEXY ONDERWERP. TOCH IS EEN GOEDE POLIS MEER DAN EEN NOODZAKELIJK KWAAD, BEZWEERT HOOFD BUITENDIENST JEROEN BOL VAN BAKKERSBELANG VERZEKERINGEN, DAT IS GESPECIALISEERD IN (BEDRIJFS)VERZEKERINGEN VOOR (BANKET)BAKKERIJEN. RISICO-INVENTARISATIE EN PREVENTIE ZIJN MINSTENS ZO BELANGRIJK, WEET HIJ. "GOED VERZEKERD ZIJN, BETEKENT DAT JE ZORGELOOS KUNT ONDERNEMEN. BIJ BAKKERSBELANG HEB JE EEN VAST AANSPREKPUNT. EINDELOOS DOORVERBINDEN EN VOORSTELLEN BEHOORT TOT HET VERLEDEN. WIJ HELPEN BAKKERS OM SLIM OM TE GAAN MET DE RISICO'S. DAT IS WAAR WIJ GOED IN ZIJN", VERDUIDELIJKT BOL.

Bakkersbelang (onderdeel van Mercurius Verzekeringen) is niet een doorsnee verzekeraar. Het is slechts één van twee verzekeringsbedrijven in Nederland die zich heeft gespecialiseerd in bakkerijen (en slagers). "Verzekeren vindt niet iedereen even leuk. Het kost geld totdat er een keer iets aan de hand is. Dan is het toch wel fijn als

het goed geregeld is, want de continuïteit van de onderneming is in het geding als dit niet goed geregeld is", vervolgt Bol. "Of het nu gaat om een brand, een defecte koeling, inbraak of een werknemer die tijdelijk arbeidsongeschikt raakt... Het is fijn om te weten dat u goed verzekerd bent tegen al deze zaken en dat u kunt rekenen op de nodige financiële compensatie als zich een calamiteit voordoet."

### ZICHT OP RISICO'S EN PREVENTIE

Bol benadrukt dat veel bakkers op voorhand denken dat ze zich overal tegen moeten verzekeren, maar dat de werkelijkheid vaak anders is. "Je hoeft echt niet alles af te dekken, maar je moet wel goed en kritisch kijken naar de te verzekeren risico's. Ondernemers willen gewoon goed advies en niet te veel betalen voor hun verzekeringen. Hoe handig is het dan om als bakkerij een specialist in de arm te nemen die de taal van de sector spreekt en weet waar bakkers tegenaan lopen. We maken een grondige risicoanalyse en kijken kritisch naar welke zaken zelf afgedekt kunnen worden en welke juist beter verzekerd kunnen zijn, maar uiteraard ook waar te besparen is op de premies. En wat te denken van collectieve verzekeringen?"

Hij haalt een voorbeeld aan dat inzichtelijk maakt welke risico's er zijn waar bakkers niet op voorhand rekening mee houden.



"Neem het verzekeren van het glas van je koelvitines in de winkel. Dat kan, maar het hoeft niet. Maar wat als er een klant met een scootmobiel tegen het glas aanrijdt? Dat moet je al het banket in de vitrine ook weggooien. Wij gaan uit van het principe 'Wie betaalt, bepaalt', maar we maken natuurlijk wel inzichtelijk welke risico's u loopt als ondernemer", zegt Bol. Hij vervolgt: "Want of u nu een ambachtelijke, biologische of culinaire bakkerij heeft, er zijn altijd risico's. Als specialist in de bakkersbranche weten we wat de risico's zijn, welke financiële consequenties er mogelijk zijn en vooral: wat u er tegen kunt doen. Bakkersbelang inventariseert en adviseert. Zo kunt u de beste afwegingen maken over wat u wel en wat u niet wilt verzekeren voor uw bakkerij."

### GOED VERZEKERD

Een brand in de bakkerij, de winkel of het pand; de nachtmerrie van elke (banket)bakker. De nachtmerrie wordt meestal nog groter als vervolgens blijkt dat het uitgekeerde bedrag van de verzekering te laag blijkt om de bakker snel of überhaupt te kunnen openen. "Toch komt het vaker voor dat je denkt", weet Bol. "Zwarte scenario's zijn te voorkomen met een verzekering die gebaseerd is op een vaste taxatiewaarde." Hij schetst: "Een bakkerij bestaat ruwweg uit een oven, koeling, vriezers, remrijkskasten, mengers, kneders, een magazijn en nog wat zaken. Een werkblad is van roestvrij staal (rvs). Toch kun je het werkblad bij een brand weggooien, want de chemische stoffen die bij het blussen van een brand vrijkomen, vreten zelfs het rvs aan. Als je niet goed verzekerd bent, krijg je niet meer dan de oud-ijzerprijs. Wij werken zoveel mogelijk met polissen op basis van vaste taxatie. Elke drie jaar wordt alles opnieuw getaxeerd. Op deze manier betaal je nooit te veel premie en ben je dus ook nooit over- of onderverzekerd. In geval van schade wordt er voldoende uitgekeerd om alles te kunnen vervangen en weer snel aan de slag te kunnen."

### RISICOANALYSE

Machines die stil komen te liggen, een brand in het bedrijf, ziekteverzuim, een werknemer die uitglijdt tijdens het werk en tijdelijk arbeidsongeschiktheid raakt of aansprakelijkheid bij klanten die ziek zijn geworden nadat ze een product hebben gegeten: het kan elke ondernemer overkomen. "Als specialist in uw branche weten we wat uw risico's zijn, wat de financiële consequenties zijn en vooral: wat er u tegen kunt doen? Eén van onze gecertificeerde Risk Management Consultants voert deze risicoanalyse uit en gaat vervolgens in overleg."

Bol onderstreept: "Wij zijn al honderd jaar actief in deze sector. Als ik bij een bakker binnen loop, kan ik doorgaans al bijna inschatten wat zijn jaaromzet zo'n beetje is. Dat komt omdat wij de taal van de bakker spreken en weten waar hij of zij dagelijks mee te maken heeft. Brand komt geregeld voor.

Laatst nog bij een bakker in het midden van het land. De brand ontstond achter en boven de oven. De rook- en waterschade was zo groot dat hij onmogelijk de deuren kon openen. Het was een relatief kleine brand, maar toch moest alles vervangen worden. De verbouwing zou zeker anderhalve maand duren. Omdat hij goed verzekerd was, konden we op zijn verzoek meteen een verkoopwagen regelen om voor zijn winkel te zetten. Hierdoor kon hij door. Je wilt als ondernemer niet anderhalve maand stilliggen. De verzekerde schade aan het pand was bijna een half miljoen euro. De bedrijfsschade die oploopt als je vanwege een verbouwing moet stoppen, is echter blijvend, want mensen gaan dan naar de supermarkt of een bakker in een dorp of straat verderop. Voor sommige bakkers zou dat de doodsteek zijn." Hij vult aan: "Maar denk ook eens aan een inbraak. Dieven zetten vaak alle deuren open. Dan kun je dus je hele voorraad weggooien. Of een mobiele opslag in een container in een piekperiode. Dat zijn zaken waar je doorgaans niet over nadent. Wij wel."

### VRIJBLIJVEND KENNISMAKEN

Bakkersbelang heeft in elke regio specialisten in dienst waarmee een afspraak gemaakt kan worden om te bespreken welke verzekeringen het beste bij iemands onderneming passen. "Ondernemers die naar Bakkersbelang overstappen, besparen naast een betere dekking meestal ook nog fors op de verzekeringspremies. Een kennismakingsgesprek is sowieso altijd kosteloos en vrijblijvend", besluit Bol.

### COLLECTIEVE ZORGVERZEKERING

"Misschien heeft u nog geen collectieve zorgverzekering voor uw werknemers", zo gaat Jeroen verder. "Wellicht wel, maar in beide gevallen is de vraag: heeft u al eens een collectieve zorgverzekering bij Bakkersbelang overwogen? Voor u als werkgever zijn er geen extra werkzaamheden, want Bakkersbelang biedt uw werknemers een brede pakketkeuze en een aantrekkelijke premie. Een bijkomend voordeel voor de werkgever is dat medewerkers de zorgverzekering op orde hebben wat weer kan schelen in het ziekteverzuim. Wij kunnen gunstige collectiviteitsvoordelen bereiken, omdat wij namens een grote groep (banket)bakkers onderhandelen met diverse verzekeraars."

### HELPDESK

Mocht u twijfelen over uw premie en of een collectieve zorgverzekering interessant is voor u, dan biedt Bakkersbelang ook uitkomst. "We hebben voor mensen die twijfelen een speciale helpdesk opgericht telefoon 033 - 24 75 566. Het werkt heel simpel: maak een foto van uw huidige polis (voorstel 2021) en mail deze naar [zorgverzekering@mercuriusnv.nl](mailto:zorgverzekering@mercuriusnv.nl). Of kom rechtstreeks met ons in contact via whatsapp door een bericht te sturen naar 06 - 39 42 73 27. Onze zorgexperts nemen contact met u op."

Meer informatie: [Bakkersbelang Verzekeringen](https://www.bakkersbelang.nl)

Tel. +31 (0)33 247 55 66

[info@bakkersbelang.nl](mailto:info@bakkersbelang.nl) | [www.bakkersbelang.nl](https://www.bakkersbelang.nl)

